

Министерство образования и науки Российской Федерации  
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования  
«Тихоокеанский государственный университет»

## **ГРАЖДАНСКОЕ И ТОРГОВОЕ ПРАВО ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН**

**Методические указания к изучению курса  
для обучающихся по направлению подготовки бакалавриата 40.03.01  
Юриспруденция (профиль Международно-правовой) всех форм обучения**

**Хабаровск  
Издательство ТОГУ  
2018**

УКД 341.1(076)

**Гражданское и торговое право зарубежных стран** : методические указания к изучению курса для обучающихся по направлению подготовки бакалавриата 40.03.01 Юриспруденция (профиль Международно-правовой) всех форм обучения / сост. Н. А. Хридина. – Хабаровск : Изд-во тихоокеан. гос. ун-та, 2018. – 24 с.

Методические указания составлены на кафедре конституционного и муниципального права. Включают рекомендации по изучению курса, вопросы, задания, реферативные выступления к семинарским занятиям, примеры тестовых заданий, список рекомендуемой литературы.

Печатается в соответствии с решением кафедры конституционного и муниципального права и учебно-методической комиссии юридического института.

© Тихоокеанский государственный университет, 2018

**1. Методические рекомендации к изучению курса «Право международных договоров»**

Целью дисциплины «Гражданское и торговое право зарубежных стран», является овладение студентами познаниями частноправового имущественных и связанных с ними личных неимущественных отношений юридически равных субъектов, а также брачно-семейных правоотношений, теоретическими знаниями в области теории гражданского права, формирование навыков применения норм права в профессиональной деятельности.

Освоению дисциплины предшествует изучение курсов «Теория государства и права», «Международное право».

Основным методом изучения курса является лекционно-практический, сочетающий лекции, семинары и самостоятельную работу студентов с учебной, научной и другой рекомендуемой преподавателем литературой.

Лекционные занятия носят проблемно-объяснительный характер. Студенты должны хорошо усвоить содержание лекций и ознакомиться с рекомендованной литературой. Необходимо убедиться в творческом осмыслении курса, проверить способность студентов определить главное в текстовых материалах, экстраполировать усвоенную методику анализа на исследование новых ситуаций.

В ходе самостоятельной работы студенты закрепляют и наращивают изученный на лекциях материал и осуществляют подготовку к семинарским и практическим занятиям. Самостоятельная работа предполагает анализ материалов правоприменительной практики, в том числе решений международных организаций, подготовку докладов, рефератов.

Контроль знаний обучаемых включает формы текущего, промежуточного и итогового контроля. Итоговый контроль полученных знаний производится в форме устного ответа на теоретические вопросы из раздела «Вопросы к экзамену».

## **2. Семинарские занятия: вопросы, задания, реферативные выступления.**

## **ТЕМА 1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ЗАРУБЕЖНОГО ГРАЖДАНСКОГО И ТОРГОВОГО ПРАВА И ЕГО ИСТОЧНИКИ**

1. Деление права на публичное и частное. Дуализм частного права и его генезис; гражданское и торговое право в системе частного права. История торгового права в западноевропейских странах; особенности становления гражданского и торгового права в Англии и США.

2. Предмет, метод и принципы гражданско-правового регулирования; основные тенденции развития частного права в развитых зарубежных странах на современном этапе.

3. Общая характеристика источников гражданского и торгового права; становление источников гражданского и торгового права в зарубежных странах; значение рецепции римского права; значение формирования *common law* и *equity law* в Англии.

4. Источники современного гражданского и торгового права Франции, ФРГ и других стран системы континентального права; особенности источников в странах англо-саксонской системы права, значение доктрины *stare decisis*. Источники действующего гражданского и торгового права Англии и США. Тенденции развития современного гражданского и торгового права зарубежных стран.

5. Унификация и интернационализация в гражданском и торговом праве современных развитых зарубежных стран.

## **ТЕМА 2. СУБЪЕКТЫ ГРАЖДАНСКОГО И ТОРГОВОГО ПРАВА**

1. Понятие и содержание гражданской правоспособности физических лиц в различных системах гражданского права. Дееспособность физических лиц. Место жительства и его значение для осуществления дееспособности физических лиц.

2. Понятие и признаки юридического лица в гражданском праве современных развитых зарубежных стран. Классификация юридических лиц в праве различных стран. Возникновение юридических лиц по праву Франции, ФРГ, Англии и США. Правоспособность и дееспособность юридических лиц; действие доктрины «*ultra vires*» в странах общего права.

3. Органы юридических лиц, их компетенция.

4. Порядок реорганизации и прекращения юридических лиц.

## **ТЕМА 3. УНИФИКАЦИЯ И ГАРМОНИЗАЦИЯ ЧАСТНОГО (ГРАЖДАНСКОГО И ТОРГОВОГО) ПРАВА В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ**

1. Понятие и значение унификации частного права в современном мире. Унификация и интернационализация в гражданском и торговом праве современных развитых зарубежных стран.

2. Особенности унификации права, регулирующего гражданский и торговый оборот, в США; значение единообразных законов (uniform acts) в контексте федеративного устройства США.

3. Римский договор 1957г. о целях и задачах гармонизации и сближения национального права стран-участниц, регулирующего оборот товаров и услуг.

4. Основные области и формы унификации права, регулирующего торговый оборот европейских стран в рамках Европейского Союза. Виды и значение правовых актов, издаваемых органами Европейского Союза для регулирования торговой деятельности.

5. Принципы Европейского договорного права, их значение.

6. Проект разработки Европейского Гражданского кодекса; цели и содержание проекта.

7. Тенденции к унификации права, регулирующего торговый оборот, в рамках региональной экономической интеграции в зарубежных странах. Цели и задачи такой унификации в странах: Североамериканской ассоциации свободной торговли (NAFTA), Южно-американского общего рынка (MERCOSUR).

8. Международные соглашения в области торгового права. Значение деятельности Римского института по унификации частного права (UNIDROIT).

#### **ТЕМА 4. СУБЪЕКТЫ ГРАЖДАНСКОГО И ТОРГОВОГО ПРАВА**

1. Понятие правоспособности физических лиц в гражданском праве развитых зарубежных стран, условия ее возникновения и прекращения по праву Франции, ФРГ, Англии и США.

2. Безвестное отсутствие, его правовые последствия.

3. Дееспособность физических лиц в гражданском праве развитых зарубежных стран. Реализация прав и обязанности лиц с полной, частичной и ограниченной дееспособностью.

4. Понятие местожительства. Значение концепций домициля, резиденции, зависимого местожительства, единого и множественного местожительства.

5. Понятие и признаки юридического лица в гражданском праве развитых зарубежных стран.

6. Виды юридических лиц по праву Франции, ФРГ, Англии и США.

7. Создание юридических лиц. Способы прекращения юридических лиц.

8. Правоспособность и дееспособность юридических лиц; действие, содержание и назначение доктрины «ultra vires» в странах общего права. Общая и специальная правоспособность юридических лиц.

9. Органы юридических лиц, их компетенция. Ответственность юридического лица за действия своих органов.

10. Правоспособность объединений юридических лиц.

## **ТЕМА 5. КОММЕРСАНТЫ И ТОРГОВЫЕ СДЕЛКИ**

1. Понятие коммерсанта (merchant, Kaufman, commerçant) и торговой сделки.
2. Предприятие в торговом праве. Предприятие как объект права. Проблема правосубъектности предприятия.
3. Торговая фирма. Принципы правового регулирования фирменного наименования. Защита фирменного наименования.
4. Торговые книги.
5. Торговая регистрация.

## **ТЕМА 6. ТОРГОВЫЕ ТОВАРИЩЕСТВА И ОБЩЕСТВА**

1. Понятие и классификация торговых товариществ. Негласное товарищество. Полное товарищество. Коммандитное товарищество. Товарищество с ограниченной ответственностью. Кооперативное товарищество. Акционерное общество. Товарищества, компании и корпорации по праву Англии и США. Группы компаний.
2. Учреждение торговых товариществ и обществ.
3. Органы управления в торговых товариществах и обществах. Обязанности и ответственность членов органов управления. Органы контроля.
4. Ценные бумаги, выпускаемые акционерными обществами: акции, облигации, гибридные ценные бумаги.

## **ТЕМА 7. ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО**

1. Понятие представительства в континентальном праве; значение и основания представительства. Последствия выступления представителя без полномочий или с превышением данных ему полномочий. Отличие представительства от посредничества.
2. Представительство, осуществляемое служащими торгового предприятия, торговыми агентами; понятие прокуры и статус прокуриста в германском торговом праве.
3. Особенности регулирования отношений по представительству и посредничеству в англо-саксонском праве.

## **ТЕМА 8. ПРАВО СОБСТВЕННОСТИ И ИНЫЕ ВЕЩНЫЕ ПРАВА**

1. Понятие вещей и имущества в праве Франции, ФРГ, Англии и США. Классификация вещей как объектов вещного права.
2. Виды вещных прав. Сервитуты, узуфрукт, залог и заклад, эмфитевзис, суперфиций и др.
3. Регистрация вещных прав на недвижимость, ее системы и значение.
4. Место права собственности в системе вещных прав. Понятие и содержание права собственности в гражданском праве современных развитых зарубежных стран.
5. Приобретение права собственности.
6. Защита права собственности.

7. Институт доверительной собственности в странах общего права, сфера его применения.

8. Понятие владения. Зависимое держание (bailment) в странах “общего права”.

9. Охрана владения в основных системах современного зарубежного гражданского права. Различие между посредственным и непосредственным владением в германском праве.

10. Защита владения.

## **ТЕМА 9. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ ОБ ОБЯЗАТЕЛЬСТВАХ**

1. Понятие обязательства в гражданском праве зарубежных стран. Отличие обязательственных правоотношений от вещных. Основания возникновения обязательств.

2. Классификация обязательств в праве Франции, ФРГ, Англии и США.

3. Множественность лиц в обязательствах.

4. Уступка требования и перевод долга в обязательственных правоотношениях.

5. Прекращение обязательств.

6. Модернизация обязательственного права в Германии 2002г. и ее цели.

## **ТЕМА 10. ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ИЗ ДОГОВОРОВ**

1. Договор как главное основание возникновения обязательств и его роль в экономической и социальной жизни постиндустриального общества.

2. Принцип свободы договора и пределы его применения.

3. Классификация договоров. Договоры в пользу третьих лиц; значение doctrine of privity в системе общего права.

4. Содержание договора. Существенные, обычные и случайные условия договора. Прямо выраженные и подразумеваемые условия в договорном праве стран общего права.

5. Условия действительности договора. Правовые последствия признания договора недействительным по гражданскому праву Франции, ФРГ, Англии и США.

## **ТЕМА 11. ЗАКЛЮЧЕНИЕ ДОГОВОРА**

1. Порядок заключения договора в различных системах права. Отличие заключения договора от предварительных переговоров.

2. Момент и стадии заключения договора. Концепция «получения» и концепция «отсылки» («почтового ящика»).

3. Значение различных видов оферты в гражданском праве стран континентальной и общей системы права.

4. Заключение сделок в электронной форме. Основные положения права Европейского Союза и США об «электронных сделках». Положения Модельного закона ЮНСИТРАЛ о заключении «электронных сделок».

## **ТЕМА 12. ИСПОЛНЕНИЕ И ОБЕСПЕЧЕНИЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ**

1. Понятие надлежащего исполнения обязательств в гражданском праве зарубежных стран. Правила о месте, сроке и способе исполнения обязательств. Возможность исполнения обязательства третьим лицом. Проблема принуждения к исполнению обязательств в натуре в праве Франции, ФРГ, Англии и США.

2. Невозможность исполнения обязательств и ее последствия; учение о тщетности договора.

3. Последствия нарушения договора его сторонами; понятие и виды убытков. Прекращение договора вследствие его нарушения; положение сторон после расторжения.

4. Обеспечение обязательств посредством поручительства; виды поручительства. Действие поручительства в отношениях между кредитором и поручителем, а также в отношениях между поручителем и главным должником. Сопоручительство. Прекращение поручительства. Особенности обеспечения обязательств посредством банковской гарантии.

6. Обеспечение исполнения обязательств посредством неустойки; виды неустойки в системах континентального и общего права.

7. Обеспечение исполнения обязательств посредством залога. Значение ипотек и привилегий в системе способов обеспечения обязательств; общие черты и различия привилегий и ипотек во французском праве.

8. Обеспечение исполнения обязательств посредством задатка.

9. Право удержания как способ обеспечения обязательств в континентальной системе права; его отличие от привилегий и ипотек.

## **ТЕМА 13. ДОГОВОР КУПЛИ-ПРОДАЖИ**

1. Договор купли-продажи в гражданском и торговом праве зарубежных стран. Соотношение понятий sales и contract to sell в праве США.

2. Особенности заключения договора торговой продажи. Заключение сделок купли-продажи в электронных коммуникационных сетях. Понятие и правовое значение электронно-цифровой подписи. Определение момента заключения «электронный сделок». Форма договора торговой продажи; значение правил Statute of Frauds в праве Англии и США.

3. Характеристика предмета торговой продажи по количеству и качеству; значение правила “caveat emptores”. Продажа торговых фондов по французскому праву (la vente du fonds de commerce). Значение правила о «Nacherfüllung», закрепляемого германским гражданским правом.

4. Способы определения и обозначения цены в договоре купли-продажи.

5. Переход права собственности от продавца к покупателю. Момент перехода права собственности и риска случайной гибели или порчи товаров.

6. Права и обязанности продавца; понятие надлежащей передачи вещи в договоре купли-продажи.

7. Права и обязанности покупателя.



8. Продажа в кредит: условия, содержание прав и обязанностей контрагентов.

9. Правовые особенности договора купли-продажи в международном торговом обороте. Значение ИНКОТЕРМС и торговых обычаев.

#### **ТЕМА 14. ЗАЩИТА ПРАВ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ, ВЫСТУПАЮЩИХ СТОРОНОЙ В ДОГОВОРЕ КУПЛИ-ПРОДАЖИ ТОВАРОВ**

1. Факторы, потребовавшие принятия специальных правовых актов о защите прав потребителей в зарубежных странах. Условия наступления ответственности изготовителей за отсутствие надлежащего качества продуктов (товаров, услуг). Особенности защиты прав потребителей, обусловленные применением новых технологий при производстве потребительских товаров.

2. Законодательство США о гарантиях качества потребительских товаров: понятие «warranty». «Ответственность за продукт» (product liability).

3. Значение предписаний об общих условиях договора (conditions générales des contrats) для защиты прав потребителей в западноевропейских странах. Содержание информационной обязанности изготовителей и продавцов потребительских товаров (obligation générale d'information), предусматриваемой французским Кодексом о защите прав потребителей.

4. Акты Европейского Союза, посвященные защите прав потребителей. Понятие «clause abusive», закрепляемое Директивой 93/13/СЕЕ. Значение Директивы 85/374/СЕЕ для гармонизации законодательства стран-членов ЕС об ответственности за некачественные продукты.

#### **ТЕМА 15. ДОГОВОРЫ ПО ОКАЗАНИЮ УСЛУГ**

1. Договоры имущественного найма. Понятие договора имущественного найма.

Права и обязанности сторон. Наем движимости и недвижимости. Лизинг.

2. Договор комиссии. Понятие договора комиссии. Права и обязанности комитента и комиссионера.

3. Агентский договор по праву Англии и США. Понятие агентского договора. Виды агентов; права и обязанности агентов и принципалов.

4. Отличие статуса агентов от статуса маклеров, служащих торговых предприятий и доверительных собственников.

#### **ТЕМА 16. ДОГОВОР СТРАХОВАНИЯ**

1. Понятие и виды страхования; источники и цели правового регулирования отношений страхования в зарубежных странах. Перестрахование. Совместное страхование.

2. Понятие договора страхования; страховой интерес, страховой случай, страховая стоимость. Форма договора страхования.

3. Обязанности страховщика и страхователя.

4. Принцип суброгации в страховых правоотношениях.

## **ТЕМА 17. ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ИЗ ПРИЧИНЕНИЯ ВРЕДА И НЕОСНОВАТЕЛЬНОГО ОБОГАЩЕНИЯ**

1. Понятие деликтных обязательств. Соотношения договора и деликта как оснований возникновения обязательств. Конкуренция договорной и деликтной ответственности.

2. Понятие гражданского правонарушения (деликта). Злоупотребление субъективным правом как основание деликтного обязательства. Генеральный деликт в гражданском праве Франции, система отдельных деликтов в странах «общего права», смешанный подход к определению деликта в праве ФРГ.

3. Условия ответственности за причинение вреда. Материальный и моральный вред. Наступление деликтной ответственности без вины. Ответственность за вред, причиненный чужими действиями. Возмещение вреда, причиненного правомерным действием.

4. Определение размера вреда, подлежащего возмещению.

5. Страхование ответственности за причиненный вред.

6. Обязательства, возникающие из неосновательного обогащения.

## **ТЕМА 18. ВЕКСЕЛЬ И ЧЕК**

1. Вексель, его понятие и значение. Системы вексельного законодательства, основанные на английском законе 1882г. и Женевской конвенции 1930г. Участники вексельной сделки. Простой и переводной вексель. Содержание вексельного обязательства. Реквизиты векселя.

2. Чек, его понятие и значение. Системы чекового законодательства. Участники чекового договора. Реквизиты чека. Дорожные чеки. Кредитные карточки, их виды. Права и обязанности владельца кредитной карточки.

3. Банковские сделки с векселями

## **ТЕМА 19. НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТЬ**

1. Понятие несостоятельности. Законодательство о несостоятельности в Англии, Франции, ФРГ и США и его цели. Правовые средства предупреждения несостоятельности.

2. Условия и порядок объявления должника несостоятельным.

3. Имущественные и иные последствия судебного решения о признании лица несостоятельным.

4. Конкурсное управление. Порядок удовлетворения требований кредиторов несостоятельного должника.

5. Окончание конкурса. Мировая сделка как способ окончания конкурсного процесса.

6. Санация торговых предприятий, попавших в трудное экономическое положение.

## **ТЕМА 20. АНТИМОНОПОЛИСТИЧЕСКОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ И ОХРАНА КОНКУРЕНТНОЙ СРЕДЫ В ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ**

1. Причины появления, цели и основные вехи развития антимонополистического регулирования в зарубежных странах. Североамериканский и западноевропейский тип антитрестовского (антимонополистического) регулирования.

2. Основные положения закона Шермана, закона Клейтона и закона о Федеральной торговой комиссии в США.

3. Становление антимонопольного законодательства в западноевропейских странах и сфера их действия. Антимонополистические положения в праве Европейского Союза.

4. Понятие недобросовестной конкуренции в зарубежных странах. Запрещенная деловая практика.

5. Административный механизм антимонопольного регулирования в зарубежных странах.

6. Антиконтурентное использование интеллектуальной собственности.

### **3. Фонд оценочных средств для проведения промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине**

#### **Тестовое задание**

1. Какие из перечисленных отраслей права относятся к частному праву зарубежных стран?

- А) Гражданское, торговое и финансовое;
- Б) Торговое, административное и трудовое;
- В) Трудовое, гражданское и торговое.

2. Какие из данных институтов входят в состав торгового права зарубежных стран?

- А) Вещное право; торговые соглашения; наследственное право;
- Б) Правовой статус торговых товариществ и обществ; семейное право; обязательственное право;
- В) Право промышленной собственности, правовой статус торговых товариществ и обществ; торговые соглашения.

3. Являются ли прецеденты (судебные решения) одним из основных источников гражданского и торгового права в странах романо-германской семьи правовых систем?

- А) Не являются;
- Б) Являются;
- В) Являются – в Италии, Испании и ФРГ.

3. Какой нормативный правовой акт служит основой гражданского

права Франции?

- А) Закон № 66-537 от 24 июля 1966 г. о торговых товариществах;
- Б) Французский гражданский кодекс 1804 г.;
- В) Французский торговый кодекс 1807 г.

4. Сколько разделов включает Единообразный торговый кодекс (ЕТК) США?

- А) Десять;
- Б) Пять;
- В) Семь.

6. Какое законодательство Японии сформировалось под влиянием американского частного права?

- А) Патентное законодательство;
- Б) Акционерное законодательство;
- В) Законодательство о собственности на землю.

7. Что означает термин «эмансипация»?

- А) Частичную дееспособность малолетнего гражданина;
- Б) Объявление несовершеннолетнего гражданина полностью дееспособным;
- В) Ограничение дееспособности совершеннолетнего гражданина, ведущего расточительный образ жизни.

8. Какие лица признаются коммерсантами?

- А) Физические лица и торговые товарищества (как являющиеся, так и не являющиеся юридическими лицами), совершающие торговые сделки;
- Б) Акционерные общества и полные товарищества;
- В) общества с ограниченной ответственностью и индивидуальные предприниматели.

9. Что такое «одночленная компания»?

- А) Юридическое лицо, образованное одним физическим или юридическим лицом либо состоящее на данный конкретный момент из одного участника;
- Б) Юридическое лицо, образованное одним физическим лицом;
- В) Юридическое лицо, образованное одним юридическим лицом.

10. Обладает ли акционерное общество правом привлечения долгосрочных облигационных займов?

- А) Не обладает;
- Б) Обладает;
- В) Обладает – только при условии инвестирования заемных средств в

инновационные проекты.

11. Как называется право, которое «следует за вещью»?

- А) Вещное право;
- Б) Право следования (droit de suite);
- В) Право залога вещи.

12. Что понимается под правом преимущества (droit de preference)?

- А) Право залогового кредитора на удовлетворение своего требования из стоимости заложенной вещи ранее требований незалоговых кредиторов;
- Б) Преимущественное право владельца земельного участка на приобретение продаваемого соседнего участка;
- В) Осуществление носителем вещного права своего права на чужую вещь с отстранением от нее носителей обязательственных прав.

13. Признаются ли плоды не снятые с деревьев, недвижимостью по французскому законодательству?

- А) Признаются;
- Б) Не признаются;
- В) Признаются – только плоды яблонь и груш.

14. Какое вещное право называется «узуфруктом» по ст. 578 ФГК?

- А) Обременение, наложенное на имение в целях его использования имением, принадлежащим другому собственнику, и для выгод этого имения;
- Б) Пользование вещами, собственность на которые принадлежит другому лицу, так же, как ими пользуется сам собственник, но с обязанностью сохранять существо вещи;
- В) Право прохода, проезда или прогона скота через соседний земельный участок, пользования соседним водоемом или пастбищем.

15. Какой юридический факт служит дополнительным основанием возникновения сервитутного вещного права по сравнению с узуфруктом?

- А) Завещание;
- Б) Давность использования соседнего имения;
- В) Договор.

16. Право какой страны предусматривает такой комплекс сервитутных отношений как «право соседства»?

- А) США
- Б) ФРГ;
- В) Японии.

17. В какой стране впервые возникла доверительная собственность

(траст)?

- А) В Испании;
- Б) В Англии;
- В) В Голландии.

18. Какой способ приобретения вещного права частной собственности основывается на принципе «Res nullius cedit primo occupanti»?

- А) Присвоение потерянной вещи;
- Б) Приобретательная давность;
- В) Завладение ничейной вещью.

19. Подлежат ли виндицированию (изъятию) у добросовестного владельца деньги и ценные бумаги на предъявителя, выбывшие из обладания собственника помимо его воли?

- А) Не подлежат;
- Б) Подлежат;
- В) Подлежат только в случае их хищения.

20. При каких условиях согласно § 906 Германского гражданского уложения (в редакции 1960 г.) собственник земельного участка не вправе запретить существенные стеснения в пользовании данным участком со стороны собственника другого участка?

- А) Если стеснения (дым, газ, копоть, шум и т. п.) вызываются принятым в данной местности использованием другого участка;
- Б) Если стеснения не могут быть предотвращены мерами, хозяйственно доступными пользователям этого рода;
- В) Если стеснения вызываются принятым в данной местности использованием другого участка и не могут быть предотвращены мерами, хозяйственно доступными пользователям этого рода.

21. Из каких институтов состоит англо-американское обязательственное право?

- А) Договорное право (Law of Contract) и договор продажи (Contract of Sale);
- Б) Договорное право (Law of Contract) и деликтное право (Law of Torts);
- В) Деликтное право (Law of Torts) и договор продажи (Contract of Sale);

22. Является ли квази-договор основанием возникновения обязательств по французскому гражданскому кодексу?

- А) Является;
- Б) Не является;
- В) Является – только в отношении действий по уплате без поручения арендной платы.

23. Гражданский кодекс какой страны предусматривает в качестве основания возникновения обязательств неосновательное обогащение?

- А) Франции;
- Б) Италии;
- В) ФРГ.

24. Требуется ли согласие должника на уступку требования (цессию), в том числе суброгацию?

- А) Требуется;
- Б) Не требуется;
- В) Требуется – только в случае, когда страховая компания, выплатившая полное страховое возмещение, приобретает права кредитора по отношению к должнику, т. е. причинителю вреда (виновнику страхового случая).

25. Какие статья ФГК и параграф ГГУ возлагают на должника бремя опровержения презумпции своей виновности?

- А) ст. 1147 ФГК и § 280 ГГУ;
- Б) ст. 1142 ФГК и § 282 ГГУ;
- В) ст. 1147 ФГК и § 282 ГГУ.

26. Какой параграф ГГУ дает определение понятия обязательства?

- А) § 241;
- Б) § 242;
- В) § 243.

27. Требуется ли по общему правилу англо-американское (общее) право исполнения обязательства в натуре?

- А) Требуется;
- Б) Не требуется;
- В) Требуется - только в отношении продажи товаров.

28. Какой фактор в конечном счете определяет цену товара в договоре купли-продажи?

- А) Соотношение спроса и предложения;
- Б) Качество товара;
- В) Привлекательная упаковка.

29. В какой момент по общему правилу переходит право собственности к покупателю индивидуально определенного товара по договору продажи в США?

- А) В момент передачи товара покупателю;

- Б) В момент заключения договора;  
В) С момента регистрации договора в реестре хранителя ипотек.
30. Работники каких профессий в последние годы усилили страхование своей ответственности за причинение вреда?  
А) Водители такси;  
Б) Доверительные управляющие;  
В) Врачи и юристы.

### **Перечень вопросов для подготовки к экзамену**

1. Источники современного гражданского и торгового права Франции.
2. Источники современного гражданского и торгового права ФРГ.
3. Источники современного гражданского и торгового права Великобритании.
4. Источники современного гражданского и торгового права США.
5. Особенности источников гражданского и торгового права в странах common law, значение доктрины stare decisis.
6. Унификация и интернационализация в гражданском и торговом праве современных развитых зарубежных стран. Международные соглашения в области торгового права.
7. Значение торговых обычаев и обыкновений для регулирования отношений торгового оборота в промышленно развитых зарубежных странах.
8. Нормы гражданского и торгового права в актах Европейского Союза.
9. Понятие и содержание гражданской правоспособности физических лиц в различных системах гражданского права.
10. Дееспособность физических лиц. Местожителство и его значение для осуществления дееспособности физических лиц.
11. Классификация юридических лиц в праве различных стран.
12. Правовое положение полных товариществ во Франции и США.
13. Правовое положение негласного товарищества в ФРГ.
14. Правовое положение коммандитного товарищества во Франции, партнерства с ограниченной ответственностью в США.
15. Правоспособность и дееспособность юридических лиц; действие доктрины «ultra vires» в странах общего права.
16. Порядок учреждения акционерных обществ в странах континентальной системы права.
17. Порядок учреждения предпринимательских корпораций в США.
18. Ценные бумаги, выпускаемые акционерными обществами: акции, облигации, гибридные ценные бумаги.
19. Органы юридических лиц, их компетенция. Ответственность юридического лица за действия своих органов.
20. Правовое положение объединений юридических лиц (групп компаний).



21. Порядок реорганизации и прекращения юридических лиц во Франции и США.

22. Понятие коммерсанта в торговом праве промышленно развитых зарубежных странах. Понятие и виды торговых сделок.

23. Правовое положение предприятий промышленно развитых зарубежных странах.

24. Торговая фирма. Принципы правового регулирования фирменного наименования.

Защита фирменного наименования.

25. Торговые книги коммерсантов; доказательственное значение записей в торговых книгах.

26. Торговая регистрация, ее значение. Органы, осуществляющие торговую регистрацию в промышленно развитых зарубежных странах.

27. Понятие представительства в континентальном праве; значение и основания представительства. Последствия выступления представителя без полномочий или с превышением данных ему полномочий. Отличие представительства от посредничества.

28. Представительство, осуществляемое служащими торгового предприятия, торговыми агентами; понятие прокуры и статус прокуриса в германском торговом праве.

29. Особенности регулирования отношений по представительству и посредничеству в англо-саксонском праве.

30. Понятие вещей и имущества в праве Франции, ФРГ, Англии и США. Классификация вещей как объектов вещного права.

31. Виды вещных прав. Сервитуты, узуфрукт, залог и заклад, эмпфитевзис, суперфиций.

32. Регистрация вещных прав на недвижимость, ее системы и значение.

33. Место права собственности в системе вещных прав. Понятие и содержание права собственности в гражданском праве современных промышленно развитых зарубежных стран.

34. Приобретение и защита права собственности в гражданском праве стран континентальной системы права.

35. Институт доверительной собственности в странах общего права, сфера его применения.

36. Объем правомочий частных собственников, определяемый нормами гражданского права развитых зарубежных стран. Значение теории социальной функции собственности.

37. Понятие владения. Зависимое держание (bailment) в странах "общего права".

38. Понятие обязательства в гражданском праве зарубежных стран. Отличие обязательственных правоотношений от вещных. Основания возникновения обязательств.

39. Классификация обязательств в праве Франции, ФРГ, Англии и США.

40. Множественность лиц в обязательствах.
41. Уступка требования и перевод долга в обязательственных правоотношениях.
42. Прекращение обязательств посредством новации и зачета.
43. Классификация договоров гражданском праве современных промышленно развитых зарубежных стран.
44. Договоры в пользу третьих лиц; значение doctrine of privity в системе общего права.
45. Содержание договора. Существенные, обычные и случайные условия договора. Прямо выраженные и подразумеваемые условия в договорном праве стран common law.
46. Условия действительности договора; пороки воли, их последствия в договорном праве стран континентальной системы.
47. Понятие «встречного удовлетворения» и его значение в договорном праве стран common law.
48. Правовые последствия признания договора недействительным по гражданскому праву Франции, ФРГ, Англии и США.
49. Порядок заключения договора в различных системах права. Отличие заключения договора от предварительных переговоров.
50. Значение различных видов оферты в гражданском праве стран континентальной и общей системы права.
51. Заключение сделок в электронной форме. Положения Модельного закона ЮНСИТРАЛ о заключении «электронных сделок».
52. Понятие надлежащего исполнения обязательств в гражданском праве зарубежных стран. Правила о месте, сроке и способе исполнения обязательств.
53. Возможность исполнения обязательства третьим лицом. Проблема принуждения к исполнению обязательств в натуре в праве Франции, ФРГ, Англии и США.
54. Невозможность исполнения обязательств и ее последствия; учение о тщетности договора.
55. Последствия нарушения договора его сторонами; понятие и виды убытков. Расторжение договора вследствие его нарушения; положение сторон после расторжения.
56. Обеспечение обязательств посредством поручительства; виды поручительства. Действие поручительства в отношениях между кредитором и поручителем, а также в отношениях между поручителем и главным должником. Сопоручительство.
57. Обеспечение исполнения обязательств посредством неустойки; виды неустойки в системах континентального и общего права.
58. Обеспечение исполнения обязательств посредством залога. Значение ипотек и привилегий в системе способов обеспечения обязательств; общие черты и различия привилегий и ипотек во французском праве.

59. Особенности заключения договора торговой продажи. Экономическое содержание и правовая природа договора торговой продажи.
60. Характеристика предмета торговой продажи по количеству и качеству; значение правила “caveat emptores”.
61. Способы определения и обозначения цены в договоре купли-продажи.
62. Переход права собственности от продавца к покупателю. Определение момента перехода права собственности и риска случайной гибели или порчи товаров во французском и германском праве.
63. Продажа в кредит: условия, содержание прав и обязанностей контрагентов.
64. Правовые особенности договора купли-продажи в международном торговом обороте. Значение ИНКОТЕРМС.
65. Правовая защита прав потребителей в США.
66. Правовая защита прав потребителей в Европейском союзе.
67. Понятие договора имущественного найма. Права и обязанности сторон. Наем движимости и недвижимости.
68. Договор лизинга; права и обязанности участников договора. Понятие договора комиссии. Права и обязанности комитента и комиссионера по праву Франции.
69. Агентский договор по праву Англии и США. Понятие агентского договора. Виды агентов; права и обязанности агентов и принципалов.
70. Понятие и виды страхования; источники и цели правового регулирования отношений страхования в зарубежных странах. Перестрахование.
71. Понятие договора страхования; основные элементы страхового правоотношения. Форма договора страхования.
72. Обязанности страховщика и страхователя. Принцип суброгации в страховых правоотношениях.
73. Понятие гражданского правонарушения (деликта). Злоупотребление субъективным правом как основание деликтного обязательства. Генеральный деликт в гражданском праве Франции, система отдельных деликтов в странах «общего права», смешанный подход к определению деликта в праве ФРГ.
74. Обязательства, возникающие из неосновательного обогащения.
75. Вексель, его понятие и значение. Системы вексельного законодательства. Участники вексельной сделки. Простой и переводной вексель. Содержание вексельного обязательства. Реквизиты векселя.
76. Чек, его понятие и значение. Системы чекового законодательства. Участники чекового договора. Реквизиты чека. Кредитные карточки, их виды. Права и обязанности владельца кредитной карточки.
77. Понятие несостоятельности. Законодательство о несостоятельности в Англии, Франции, ФРГ и США и его цели. Условия и порядок объявления должника несостоятельным.

78. Конкурсное управление. Порядок удовлетворения требований кредиторов несостоятельного должника.

79. Мировая сделка как способ окончания конкурсного процесса.

80. Причины появления, цели и основные вехи развития антимонополистического регулирования в промышленно развитых зарубежных странах. Различия между североамериканским и западноевропейским типом антимонополистического регулирования.

81. Основные положения закона Шермана, закона Клейтона и закона о Федеральной торговой комиссии в США.

82. Цели правовой охраны конкурентной среды в зарубежном праве. Понятие недобросовестной конкуренции в праве стран Западной Европы.

83. Методы, применяемые в промышленно развитых зарубежных странах для противодействия «ограничительной торговой практике» и недобросовестной конкуренции.

#### 4. Список рекомендуемой литературы

##### Основная литература

1. Зенин И.А. Гражданское и торговое право зарубежных стран 14-е изд., пер. и доп. Учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры, М.: Издательство Юрайт, 2014. // [электронный ресурс]: Режим доступа: [http://biblio-online.ru/thematic/?6&id=urait.content.2CF5E716-07ED-4381-AF63-C336C0D3FC0C&type=c\\_pub](http://biblio-online.ru/thematic/?6&id=urait.content.2CF5E716-07ED-4381-AF63-C336C0D3FC0C&type=c_pub)

2. Зенин Иван Александрович. Гражданское и торговое право зарубежных стран: учебное пособие для бакалавров / И. А. Зенин. - 3-е изд., перераб. и доп. - М. : Юрайт : ИД Юрайт, 2012. - 256 с. - (Бакалавр).

3. Пятин Сергей Юрьевич. Гражданское и торговое право зарубежных стран: учебное пособие [для студентов вузов] / С. Ю. Пятин. - 2-е изд. - М. : Дашков и К, 2011. - 260 с.

4. Пятин С.Ю. Гражданское и торговое право зарубежных стран: Учебное пособие / С.Ю. Пятин - М.: Издательско-торговая корпорация "Дашков и К", 2011 - 260 с.

##### Дополнительная литература:

1 Василевская Л.Ю. Учение о вещных сделках по германскому праву. – М.: Статут, 2004

2 Гасников К.Д. Договор финансирования под уступку денежного требования (факторинг) по праву России и США. – М.: Юристь. 2005

3 Гражданский процесс зарубежных стран. / О.Н. Здрок. – М.: Издательство деловой и учебной литературы. 2005

5 Зенин И.А. Гражданское и торговое право зарубежных стран: Учебное пособие / И.А. Зенин - М.: Юрайт; Высшее образование, 2010 - 248с.

6 Инкотермс: Международные правила толкования торговых терминов / Материалы Международной торговой палаты. – М.: Изд – во ОМЕГА –Л, 2005

9 Торговое уложение Германии. Закон об АО. Закон об ООО. Закон о производственных и хозяйственных кооперативах. (Сост. В. Бергманн: пер. с нем. Е.А. Дубовицкая) – М. 2005

10. Имплементация правового опыта зарубежных стран в правовой культуре Китая и России: материалы конференции. – Владивосток: Изд-во ВГУЭС, 2011. – 192 с.

11. Кудинов О.А. Гражданское и торговое право зарубежных стран. Краткий курс. - М.: Дашков и К, 2010. - 92 с.

12. Богустов А.А. Гражданское и торговое право зарубежных стран. - М.: ТетраСистемс, 2009. - 128 с.